

Wir sind ein erfolgreiches Familienunternehmen mit Sitz im **westlichen Oberösterreich**. Als renomierter Biomasse-Heizanlagen Spezialist sind wir ein erfolgreicher Pionier in der Entwicklung und Erzeugung von Heizsystemen aus erneuerbarer Energie für u.a. **landwirtschaftliche und industrielle Betriebe, Großprojekte, Wohnanlagen, das Gastgewerbe, die Hotellerie, Schlösser, Manufakturen und Ein- und Mehrfamilienhäuser**. **Über zweieinhalb Jahrzehnte** hinweg gelang es durch **konsequente Weiterentwicklung der Produkte** ein **technologisch führender Anbieter dieser Biomasse-Branche zu werden**. Mit einem engagierten Team entwickeln und produzieren wir **österreichische Qualitätsprodukte**, die **erfolgreich weltweit vermarktet bzw. vertrieben** werden. **Zahlreiche Preise** belegen die **hohe Qualität und Effizienz** unserer Erzeugnisse (u.a. das **Umweltzeichen Österreichs 2014, 2016, 2017 und 2018**, den weltgrößten Technologie- und Innovationspreis **Plus X Award 2017 und 2018**, in **6 Kategorien**).

Um das stetige Wachstum und die steigenden Anforderungen am Biomasse-Markt weiterhin erfolgreich zu meistern, gewinnt eine **vertriebliche Professionalisierung im Bereich der Vertriebsorganisation**, des Unternehmens eine gesteigerte Bedeutung. Daher wird für den Auf- und Ausbau eines für den Unternehmenserfolg wichtigen Aufgabenbereiches einer **vertrieblich agierenden Persönlichkeit** eine **hervorragende Karrierechance** geboten:

Internationaler Vertriebsleiter - Biomasse-Heizanlagen (m/w)

Weltweiter Vertrieb von Sommerauer-Biomasse-Heizanlagen, westliches OÖ

Mit dieser Position wenden wir uns **ausschließlich an Kandidaten/innen**, die auf Basis Ihrer abgeschlossenen kaufmännischen und technischen Ausbildung (idealerweise FH oder Uni, aber auch HTL möglich) bereits **jahrelange Erfahrung als Vertriebsleiter im Vertrieb von Biomasse-Heizanlagen im Biomasse-Heizanlagen-Markt** haben. Hierbei konnten Sie **nachweislich Vertriebsserfolge im Aufbau, der Weiterentwicklung und Absatz-/Umsatzsteigerung von Vertriebsstrukturen im Verkauf/ Vertrieb von Biomasse-Heizanlagen im internationalen Umfeld** vorweisen.

Direkt dem Geschäftsführer verantwortlich, sorgen Sie, gemeinsam mit Ihren **internationalen Sommerauer-Stützpunkthändlern** für die **erfolgreiche Umsetzung zur Weiterentwicklung der bestehenden und im Aufbau neuer internationaler Vertriebsstrukturen bzgl. neuer Sommerauer-Vertriebsniederlassungen in verschiedenen Ländern**. Auf Basis Ihrer Kompetenz und Ihrer bisher **jahrelangen gewonnenen Erfahrungen als internationaler Vertriebsleiter in der Biomasse-Branche**, sind Sie maßgeblich verantwortlich an der **Weiterentwicklung und dem weiteren Ausbau unserer weltweiten Verkaufsniederlassungen**. Dabei sind Kernaufgaben **Analyse u. Planung der weltweiten Marktsituationen bzgl. Förderungen und versch. Potentialen, den Ausbau der internationalen Vertriebsstrukturen, die Betreuung und Weiterentwicklung des bisherigen Vertriebsnetzes**. Sie kommunizieren hierbei intensiv mit der Entwicklung, der kaufm. Leitung, dem Vertrieb, dem Einkauf, der Produktion, der Fertigung in verschiedenen Aufgabenstellungen.

Persönlich überzeugen Sie sowohl durch Ihre **unternehmerisch technische und lösungsorientierte Denk- und Arbeitsweise, Ihre jahrelange Erfahrung als Vertriebsleiter für Biomasse-Heizanlagen, sehr gute Kommunikations- u. Teamfähigkeit, Hemdsärmeligkeit sowie Flexibilität** (Fach- Sozial- Methoden- und Selbstkompetenz). Eine **erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und langjährige Berufserfahrung als Vertriebsleiter für Biomasse-Heizanlagen, vorweisbare Vertriebsserfolge in der Biomasse-Heizanlagen-Branche** und **sehr gute Englisch-Sprachkenntnisse in Wort und Schrift (Business English)** setzen wir voraus. **Weitere Sprachkenntnisse** (Französisch, Italienisch usw.) wären wünschenswert. Für Ihr überdurchschnittliches Engagement und Ihr technisch-strukturiertes Denken und Handeln bieten wir Ihnen je nach Erfahrung und Qualifikation eine attraktive Dotierung (**Jahresbruttogehalt laut Kollektivvertrag, Überzahlung ist möglich**).

Interessiert Sie diese interessante Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen?

Dann wenden Sie sich bitte **per E-Mail** an: **office@sommerauer-energie.com**

Ihre Unterlagen werden streng vertraulich behandelt.

Kenn-Nr. 338

Sommerauer

(SL-Technik GmbH)

Sommerauerstrasse 1

A-5120 St. Pantaleon

E-Mail: office@sommerauer-energie.com

Ansprechpartner: Herr Salomon (Office Manager/ Assistent der Geschäftsführung)