Sommerauer®
revolutionär heizen

Wir suchen

VERSTÄRKUNG

Vertriebsmitarbeiter/in im Innen- und Außendienst - Hybrid (m/w/d)

Die Höhe der Vergütung richtet sich nach dem Metallgewerbe-Kollektivvertrag. Überbezahlung ist basierend auf Erfahrung und Qualifikation möglich.

Aufgaben

- Vertrieb innovativer Anlagen für die Nutzung von Hackgut, Pellets
- Ausbau und Betreuung unseres Netzwerks von Fachinstallateuren
- Identifikation und Gewinnung von neuen Kunden
- Individuelle Kundenberatung direkt vor Ort
- Systematische Erstellung maßgeschneiderter Angebote sowie proaktive Verfolgung der Angebotsentwicklungen.

Voraussetzungen

- Praktische Kenntnisse über Markt und Branche sind von Vorteil.
- Idealerweise haben Sie Erfahrung in Heizungssystemen, Biomasseanlagen und erneuerbaren Energien.
- Gute Kontakte zu Installateuren, Haustechnik-Planern oder Wohnbaugesellschaften sind hilfreich.
- Freude an der Kundenberatung und am Verkauf anspruchsvoller Produkte ist wichtig.
- Hohe Dynamik, Flexibilität und Einsatzbereitschaft werden erwartet.

Deine Vorteile

Work-Life Balance | Home - Office | Persönliche Entwicklung | 38,5 Stunden Woche | eigenes Büro | Diensthandy | Dienstlaptop

Bewerbe dich Jetzt

E-Mail:
office@sommerauer-energie.com

Mehr Information
www.sommerauer-energie.com